

## Keuntungan P2P Lending dari Sisi *Lender*

“*Peer-to-peer lending*”, atau yang juga disingkat dengan **p2p lending**, telah menjadi satu alternatif berguna bagi mereka yang ingin memulai usaha berbentuk UKM (Usaha Kecil Menengah), namun membutuhkan pinjaman dalam jumlah sesuai, bahkan kalau bisa tanpa jaminan yang terlalu memberatkan (misalnya sampai harus menggadaikan mobil atau rumah). Sebagai investor atau pemberi pinjaman modal yang tertarik ingin memajukan UKM di negeri ini, Anda tentu tertarik untuk ikut berperan. Namun, sebelum terjun langsung, ada hal-hal yang perlu Anda ketahui sebagai investor atau pemberi pinjaman modal. Apa sajakah **keuntungan p2p lending dari sisi *lender***?

Ada tiga **keuntungan p2p lending dari sisi *lender***, yaitu:

### **1. Dapat mencari dan menemukan alternatif pendanaan yang aman dan menarik**

Mengingat bahwa dalam layanan *online p2p lending* Anda tidak akan langsung dipertemukan dengan peminjam, bahkan sebelum memutuskan untuk memberikan pinjaman Anda dapat melakukan *profiling* (meneliti dan menganalisis profil) calon peminjam. Mulai dari latar belakang jenis usaha mereka, catatan keuangan, hingga kemauan mereka untuk bekerja sama dalam melunasi pengembalian sesuai program yang telah disepakati antara pihak peminjam (mereka) dengan investor atau pihak pemberi pinjaman modal (Anda sebagai *lender*). Dengan demikian, Anda tidak perlu khawatir bahwa pihak peminjam akan mangkir dari perjanjian, karena semua proses akan dimonitor secara ketat dan berkala.

### **2. Terdapat diversifikasi pinjaman yang ada di platform layanan *online* yang bersangkutan**

Seperti yang telah disebutkan di atas, dalam layanan *online p2p lending*, Anda tidak akan langsung dipertemukan dengan peminjam. Mengapa? Karena terdapat diversifikasi pinjaman yang ada di platform layanan *online* yang bersangkutan. Diversifikasi adalah memasukan investasi Anda tidak hanya dalam satu pos saja, yang bisa juga berarti ‘*crowdfunding*’.

Anda bisa memilih untuk mendanai usaha satu peminjam sebagai *single investor* (pemberi pinjaman modal tunggal) atau mendanai usaha satu peminjam secara *crowdfunding* (modal keroyokan bersama para pemberi pinjaman modal lain yang juga memiliki misi dan visi yang sama). Masing-masing ada tantangannya sendiri, namun pasti sama-sama menarik. Selama Anda memiliki dana yang jumlahnya sesuai dan siap berusaha sendiri atau bekerja sama dengan para investor lain, maka yang paling penting adalah usaha yang didanai bisa maju dan sukses, serta pihak peminjam dan pemberi pinjaman modal sama-sama mendapatkan keuntungan.

### **3. Pemberi pinjaman modal atau investor dapat menerima pokok dan bunga secara bulanan**

Setelah meneliti dan menganalisis profil/melakukan *profiling* terhadap calon peminjam, saatnya menyepakati program yang akan dijalankan bersama dengan pihak peminjam tersebut. Salah satunya adalah waktu atau frekuensi peminjam dapat menerima pokok dan bunga secara bulanan. Tentu saja, Anda harus memastikan bahwa platform layanan online untuk **p2p lending** yang bersangkutan memiliki tujuan produktif, dana perlindungan atau proteksi, hingga mencapai hasil yang bagus. Mengapa demikian? Sebagai investor, tentu Anda ingin agar pemilik usaha menjadi lebih produktif dan dapat mencapai objektif mereka dengan lebih cepat. Dana perlindungan atau proteksi sendiri berfungsi sebagai simpanan untuk jaminan keamanan pemberi dana. Sementara itu, diharapkan hasil yang bagus dapat tercapai meski pinjaman dananya dalam jumlah yang kecil.

Peminjam yang layak dapat terhubung dengan pemberi pinjaman dan mendiskusikan tingkat pengembalian yang baik. Dengan kata lain, pihak pemberi pinjaman modal tidak sekedar menagih utang, namun dapat membantu mencari solusi untuk pengembalian dana.

### **4. Anda ikut berperan besar dalam pertumbuhan ekonomi lokal**

Uang memang penting, namun ada hal-hal lain yang jauh lebih penting dan bernilai daripada sekadar uang. Bayangkan, ini satu **keuntungan p2p lending dari sisi lender** yang semoga tidak luput dari benak Anda: ikut berperan besar dalam pertumbuhan ekonomi lokal. Sangat menyenangkan, bukan? Anda dapat

memajukan banyak UKM di negeri ini berkat kesediaan Anda untuk terlibat dalam **p2p lending** sebagai investor atau pihak pemberi pinjaman modal.

Tentu saja, dalam **p2p lending**, Anda juga harus memastikan bahwa layanan *online* yang Anda gunakan dapat membantu melakukan *review* terhadap calon peminjam tersebut secara ketat. Selain itu, layanan *online* yang berperan dalam **p2p lending** ini juga memfasilitasi pemilihan serta penyaluran dana dari pihak investor atau pemberi pinjaman modal kepada pihak peminjam. Jangan lupa juga melakukan pemeriksaan mendalam mengenai seberapa aman pendanaan dalam pinjaman.