# Serba-Serbi *Venture Deals,* Para *Entrepreneur* Harus Tahu!

Meta deskripsi: ***Venture Deals*** menjadi salah satu hal yang tidak boleh diabaikan, terutama oleh para *entrepreneur*. Apa saja pentingnya? Yuk, simak dalam artikel ini!

Perbincangan mengenai bisnis dan perusahaan *start-up* memang tidak akan pernah ada habisnya. Hal ini tidak lain karena banyak perusahaan *start-up* telah melebarkan sayap tinggi di dunia bisnis. Bahkan, hanya dalam waktu yang singkat, perusahaan *start-up* tersebut mampu menggaet banyak karyawan, nilai *campaign,* dan juga valuasi perusahaan yang pesat.

Untuk mencapai itu semua tentu saja tidak akan dapat dilakukan sendirian. Pasalnya, banyak hal yang diperlukan untuk menjaga stabilitas sebuah perusahaan. Salah satu hal yang dapat membawa pengaruh besar pada perjalanan perusahaan *start-up* adalah *Venture Capital*, yang juga akan berkesinambungan dengan ***Venture Deals*.**

## *Venture Capitals* dalam *Start-up*

*Venture Capitals* merupakan suatu pembiayaan yang disediakan oleh investor kepada perusahaan *start-up,* baik yang kecil hingga menengah. *Venture capital* bisa berasal dari investasi bank dan juga investor besar. Untuk mendapatkan *venture capitals,* seorang *entrepreneur* tentu saja harus memiliki bisnis yang berkembang dengan baik. Selain perkembangan bisnis yang baik, dibutuhkan pula hal lain yang mendukung terjadinya *venture capital,* yang disebut dengan ***venture deals.***

## Serba-Serbi *Venture Deals* dalam *Start-up*

Untuk mendapatkan suntikan investasi dari para investor, sebuah bisnis membutuhkan hal yang menjanjikan sehingga dapat memberikan keuntungan bagi kedua belah pihak. Sebelum menerima atau memberikan suntikan dana, kedua belah pihak harus memiliki perjanjian yang jelas terlebih dahulu. *Nah*, perjanjian inilah yang kemudian dikenal luas dengan sebutan *venture deals.*

Membuat *venture deals* membutuhkan banyak pihak. Di antaranya adalah pemilik bisnis *start-up, investor,* dan juga *lawyer.* Peran *lawyer* di sini adalah untuk membantu memberikan bimbingan legal kepada kedua belah pihak. Selain itu, banyak pula hal yang dapat dibantu oleh pengacara dalam kesepakatan *venture* ini sehingga perannya sangat dibutuhkan.

## Pentingnya *Lawyer* dalam *Venture Deals*

Di bawah ini merupakan hal-hal yang dapat dibantu oleh pengacara dalam *venture deals* untuk para pelaku bisnis *start-up*.

### Menegaskan Sebuah Term Sheet

Peran pertama dari seorang pengacara adalah membantu menegaskan kembali syarat-syarat dalam ranah legal saat seorang investor memberikan *term sheet.* Pengacara juga akan membantu untuk bernegosiasi dan melakukan pengecekan pada syarat-syarat yang diberikan. Selain itu, *lawyers* juga sangat membantu dalam mencarikan cara paling optimal untuk mengatur kesepakatan sehingga kedua belah pihak mendapatkan instrumen investasi yang paling cocok dan tepat.

### VDD (*Vendor Due Diligence*) dan LDD (*Legal Due Diligence*)

Due Diligence biasanya digunakan untuk mendapatkan informasi dan fakta material dari suatu usaha. LDD digunakan oleh investor sebagai bagian dari sebuah kesepakatan. Sedangkan, VDD biasanya digunakan oleh *start-up* sebelum adanya kesepakatan dibuat.

Adanya dokumen tersebut juga dapat digunakan oleh investor untuk perjanjian dengan klien, mengawasi hubungan dengan personel inti, dan juga kesepakatan-kesepakatan dalam investasi sebelumnya. Mengingat dokumen tersebut sangatlah penting, maka peran pengacara di sini adalah untuk membantu mengatur ulang segala kesepakatan sehingga kesepakatan yang dibuat tersebut tidak akan menimbulkan kerugian pada kedua belah pihak.

### Dokumen Investasi

Biasanya para investor akan menyediakan berbagai dokumen yang sesuai dengan ketentuan kepada pemilik *start-up.* Dokumen-dokumen tersebut sangatlah beragam, di antaranya adalah kontrak kesepakatan, perizinan *start-up*, dan lain-lain. Hal ini menunjukkan bahwa tidak hanya *Term Sheet*, LDD, dan VDD saja yang bisa dibantu untuk diawasi oleh pengacara dalam proses negosiasinya.

Setelah mengetahui betapa **pentingnya *lawyer* dalam venture deals,** tentu saja kamu harus mencari pengacara yang juga cocok dan kredibel. Hal ini agar proses negosiasi dengan investor pun dapat membuahkan kesepakatan yang tidak merugikan banyak pihak.

Meskipun ***venture deals*** tersebut dapat ditangani oleh pengacara,tidak ada salahnya jika kamu mempelajari perjanjiannya juga dengan saksama dan teliti. Dengan begitu, bisnis yang dijalankan dapat berjalan lancar dan investasi pun bisa didapatkan. Jangan lupa pula untuk selalu menjaga komunikasi yang baik dengan *lawyer* dan investor agar tidak terjadi kesalahpahaman.