# 10 Ide Bisnis *Online* yang Bisa Kamu Mulai dengan Modal Kecil

*Meta deskripsi****: Ide bisnis*** *dengan modal kecil sangat menarik untuk dicoba. Apalagi jika bisa dapat untung besar. Cek rekomendasinya di sini dan kamu bisa mencobanya sebagai usaha sampingan.*

Bisnis *online* selalu menjadi pilihan, khususnya untuk kamu yang memiliki modal kecil. Proses pemasaran dan promosi yang lebih mudah membuat ide bisnis *online* banyak dicari. Berikut kami rekomendasikan 10 **ide bisnis** *online* yang bisa kamu mulai dengan modal kecil:

## Jualan Pulsa dan Paket Data

Jika berbicara tentang modal kecil, tentunya berjualan produk digital seperti pulsa, kuota internet, dan token listrik adalah jawabannya. *Demand* produk ini sangat tinggi di pasaran. Belum lagi *smartphone* sekarang menjadi kebutuhan primer di masyarakat.

Modal yang kamu keluarkan juga langsung kembali di waktu yang sama. Keuntungannya mungkin agak tipis antara Rp1.000 hingga Rp2.000 saja per transaksi. Kamu bisa menambah untung dengan transaksi di *marketplace* atau dompet digital yang biasanya memberikan promo *cashback* atau diskon.

## *Top Up Game*

*Game online* telah menjadi tren di kalangan masyarakat saat ini. Tidak hanya anak-anak dan remaja saja, melainkan orang dewasa juga ikut memainkannya.

Sayangnya, tidak semua pemain game *online* ini punya akses membeli saldo untuk bermain. Kamu bisa memanfaatkan peluang ini dan mengambil keuntungan dari hobi orang lain.

Ada banyak platform pembelian voucher dan saldo game *online* yang bisa kamu gunakan. Contohnya adalah Unipin, Upoint, Codashop, dan lain-lain.

## Bayar Tagihan Bulanan

Tagihan bulanan seperti listrik, air, telepon, hingga BPJS menjadi peluang untuk kamu yang ingin memulai bisnis modal kecil. Ide bisnis satu ini sudah pasti laku dan target pasarnya luas.

Manfaatkan promo potongan harga dan *cashback* yang biasa ditawarkan oleh platform *marketplace*, dompet digital, dan aplikasi lainnya.

Keuntungan utama dari bisnis ini adalah balik modal di saat bersamaan.

## *Thrift* *Shop*

Saat ini *thrift shop* punya popularitas sendiri di kalangan masyarakat. Selain menawarkan harga lebih murah dari produk lokal, bisnis ini juga bisa kamu jalankan secara *online* ataupun *offline*.

Tanpa harus menyewa toko, kamu dapat menggelar lapak di rumah untuk penjualan *offline*. Keuntungan dari bisnis ini cukup bervariasi. Namun, estimasinya cukup besar jika kamu membeli paket usaha secara *online*.

Dengan *budget* ratusan ribu, kamu sudah bisa mendapatkan satu paket usaha *thrift shop*.

## *Dropshipper*

Kamu ingin buka usaha, tetapi tidak mau stok barang di rumah? Tenang saja, ada peluang besar untuk menjadi *dropshipper*.

Berbagai platform *marketplace* kini menawarkan peluang *dropship* bagi sesama *user*. Risiko kerugian bisnis ini cukup kecil karena semua barang dikirim oleh *seller*. Kamu hanya perlu promosi atau menawarkan barang saja.

## Camilan Kekinian

Ide bisnis camilan selalu menarik untuk dibahas. Apalagi sekarang makin banyak camilan kekinian yang murah meriah.

Kamu dapat membeli camilan dalam bentuk kiloan atau karung lalu mengemas sendiri sebelum dipasarkan. Lebih baik lagi jika kamu menjual camilan yang belum ada di lingkungan sekitar.

Ketika kamu membeli dalam jumlah besar dan mengemas sendiri, ini akan memberikan keuntungan lebih banyak.

## *Hampers* atau Kado

Ide bisnis lain yang bisa kamu coba adalah menjual *hampers* atau kado. Peluang ini cukup menjanjikan apalagi jika kamu memasarkan secara online.

Kuncinya adalah rajin, teliti dan kreatif. Teliti dan rajin sangat bermanfaat untuk mencari bahan pembuatan *hampers* yang lebih murah. Sementara kreativitas diperlukan untuk membuat *hampers* dan kado terlihat lebih menarik.

## Buket Kekinian

Buket bunga dan uang kertas adalah contoh produk dari ide bisnis ini. Pangsa pasarnya cukup luas karena menjangkau pelanggan remaja hingga orang tua.

Banyak orang menggunakan buket uang dan *snack* untuk acara wisuda, ulang tahun, dan acara penting lain. Kelebihan lain dari bisnis ini adalah isi buket yang bisa disesuaikan dengan permintaan pelanggan.

## Gambar Ilustrasi

Jika kamu hobi menggambar maka manfaatkan untuk menggeluti bisnis ini. Modalnya sangat minum karena mayoritas bergantung pada kemampuan menggambarmu.

Wujudkan gambar ilustrasi dalam bentuk digital atau cetak di atas media agar pemasaran dan keuntungan lebih menjanjikan.

## Suvenir

Ide bisnis satu ini cukup menjanjikan karena target pasarnya jelas. Jumlah pemesanan juga pasti banyak sehingga kamu bisa bermain *margin* harga di sini. Apalagi saat ini ada cukup banyak jenis suvenir murah yang bisa kamu pasarkan.

Kunci untuk meminimalkan risiko kerugian dalam bisnis suvenir adalah perjanjian pembayaran di awal. Kamu bisa memilih di angka 50%, 75% atau bahkan 100% jika memang pelanggan berkenan.

Dari 10 ide bisnis di atas, rata-rata modal yang dibutuhkan tidak banyak. Kamu juga bisa langsung balik modal khusus untuk produk digital. Jadi, bisnis mana yang ingin kamu coba dalam waktu dekat?

Sumber:

<https://www.hostinger.co.id/tutorial/ide-bisnis-online>

<https://www.julo.co.id/blog/ide-bisnis-online-untuk-pemula>

<https://www.cermati.com/artikel/jualan-online-tanpa-modal>